

[HOME](#) / LA GESTIONE DEGLI UTP E DELLE SOFFERENZE: NAVIGARE LA COMPLESSITÀ TRA NUOVI SCENARI E STRATEGIE GESTIONALI

LA GESTIONE DEGLI UTP E DELLE SOFFERENZE: NAVIGARE LA COMPLESSITÀ TRA NUOVI SCENARI E STRATEGIE GESTIONALI

Tipologia	Corsi on demand
Temi	Credito, Gestione del credito deteriorato
Tipologia e-Learning	Videolezione
In sintesi	Il mercato degli UTP, aspetti normativi e classificatori, la gestione degli UTP, transazioni e strutture coinvolte
Target	Analisti qualità del credito, addetti monitoraggio del credito, gestori small business, gestori UTP di banche e servicer
Durata	1 ora

PRESENTAZIONE

Videolezione che illustra il volume delle NPE nei bilanci bancari, la complessità di gestione intrinseca dei crediti UTP e le opportunità per i servicer.

Si sofferma poi sugli elementi chiave per una gestione efficace: governance, strategie, modello operativo.

Infine, descrive la struttura delle principali operazioni di cessione dei crediti UTP: cartolarizzazione, fondo pool, fondo banca singola, piattaforma carve out

REQUISITI TECNICI

RISOLUZIONE VIDEO E BROWSER

Risoluzione video minima: 1024x768

HTML5

Windows: Microsoft Edge (versione corrente), Google Chrome (versione corrente), Firefox (versione corrente)

Mac: Safari (versione corrente), Google Chrome (versione corrente), Firefox (versione corrente)

Mobile: Safari e Google Chrome per iOS 10 o superiore, Google Chrome per Android 4.4 o superiore

CONTENUTI

La gestione degli UTP e delle sofferenze: navigare la complessità tra nuovi scenari e strategie gestionali

1. **Il mercato degli UTP** (Il volume delle NPE nei bilanci bancari; L'incidenza dei crediti UTP nel mercato italiano; I principali trend di mercato)
2. **Alcuni aspetti normativi e classificatori (Gli impatti dell'evoluzione normativa sul processo del credito; Linee Guida BCE ed EBA; L'evoluzione dei modelli di gestione delle banche e key topics trasversali)**
3. **La gestione degli UTP** (La complessità di gestione intrinseca dei crediti UTP e le opportunità per i servicer; Gli elementi chiave per una gestione efficace; La governance; Le strategie di gestione; Il modello operativo)
4. **Transazioni e strutture** (La struttura delle principali operazioni di cessione dei crediti UTP)

CONTATTI

Per informazioni Ufficio Gestione Clienti e Strategie di Vendita

gestioneclienti@abiservizi.it

06.6767.640