

[HOME](#) / [PERCORSO BANCASSICURAZIONE](#)

PERCORSO BANCASSICURAZIONE

Strategie, regolamentazione, prodotti e canali per governare end-to-end il business assicurativo in banca

Tipologia	Corsi interaziendali
Temi	Bancassicurazione
In sintesi	<p>Nel contesto attuale, la bancassicurazione rappresenta per le banche non solo un'opportunità commerciale, ma una leva strategica capace di incidere sulla redditività, sulla relazione con il cliente e sulla qualità complessiva dell'offerta.</p> <p>In questo scenario, ABIFormazione organizza un percorso formativo modulare per sviluppare e rafforzare le competenze di tutti i professionisti del settore, aiutandoli a comprendere e gestire un business complesso che richiede visione d'insieme e coordinamento tra diverse funzioni aziendali.</p> <p>Attraverso 4 moduli, il programma integra aspetti chiave come strategia, normativa, prodotti, canali di vendita, customer journey e performance, con l'obiettivo di rendere i partecipanti capaci di prendere decisioni consapevoli e valorizzare la bancassicurazione come elemento centrale del modello bancario.</p>
Target	<p>Responsabili della distribuzione assicurativa, Professional Bancassicurazione, Responsabili Commerciali con delega assicurativa, Responsabili Partnership con Compagnie, Figure di coordinamento tra Direzione Commerciale, Prodotto e Compliance, CFO, CRO e altre funzioni Sistema dei Controlli Interni.</p> <p>Il percorso consente di acquisire le conoscenze utili a:</p>
Obiettivi	<ul style="list-style-type: none"> • conoscere il modello bancassicurativo end-to-end; • dialogare in modo strutturato con Top Management, Rete, Compagnia e Funzioni di controllo; • prendere decisioni consapevoli su portafoglio, canali, incentivi, rischi e priorità di sviluppo; • valorizzare il canale di business assicurativo come leva strategica della bancaDat.
Data	Dal 10 giugno 2026
Sede	Aula virtuale, attraverso piattaforma dedicata, con possibilità di interazione real time con i docenti

Modulo 1	Strategia, modello di bancassicurazione e novità normative	10/06/2026 11/06/2026
Modulo 2	Governance, regole e rischio di condotta	17/06/2026 18/06/2026
Modulo 3	Rete, Canali e Customer Journey Assicurativo	16/09/2026 17/09/2026
Modulo 4	Performance, incentivi e reporting direzionale	29/09/2026 30/09/2026

PRESENTAZIONE

Nel contesto attuale, la bancassicurazione rappresenta per le banche non solo un'opportunità commerciale, ma una leva strategica capace di incidere sulla redditività, sulla relazione con il cliente e sulla qualità complessiva dell'offerta. Il percorso "BANCASSICURAZIONE" nasce per sviluppare e rafforzare le competenze di tutti i professionisti che operano nel business bancassicurativo, contribuendo in modo attivo alla definizione, gestione ed evoluzione del modello. Il programma valorizza il ruolo di chi, a diverso titolo, supporta o guida questo ambito, offrendo strumenti per comprendere e governare un business complesso che richiede visione, conoscenze trasversali e capacità di coordinamento con molteplici funzioni aziendali.

Il programma integra strategia, regolamentazione, prodotto, canali di vendita, customer journey e monitoraggio delle performance: in 4 moduli formativi i partecipanti svilupperanno la capacità di leggere e interpretare gli equilibri del business, prendere decisioni consapevoli su portafoglio, canali, incentivi, rischi e priorità di sviluppo, e valorizzare il contributo della bancassicurazione come leva strutturale del modello bancario.

CONTATTI

Simona Venturi

s.venturi@abiservizi.it

06.6767.853